

CURSO CERTIFICADO CON ACREDITACIÓN OFICIAL.

<p>Número de alumnos: 14 máximo.</p> <p>Instalaciones por alumno:</p> <ul style="list-style-type: none">• Cabina completa.• Electroestética (completa).• Productos incluidos.• Dossiers de apoyo.• Profesorado Cualificado Certificado <p>*Todos los materiales y productos incluidos.</p>	<p>DURACIÓN DEL CURSO:</p> <p>CURSO ESTÉTICA INTEGRAL: 490 H</p> <p>PRÁCTICAS: 160 Horas, en un centro abierto al público.</p>
--	---

<p>Precios Totales del Curso:</p> <p>ESTÉTICA INTEGRAL</p> <p>Especialidad</p> <ul style="list-style-type: none">• HIDROTERMAL<ul style="list-style-type: none">▪ Material de trabajo incluido, uniformidad a aportar por el alumno: Bañador, zapatillas antideslizantes, gorro baño, uniforme, pijama blanco más zuecos <p style="text-align: right;">TOTAL 5.300 €</p>	<p>Forma de pago:</p> <p>550 €. Matrícula a la inscripción</p> <p>Resto dividido entre los 5 meses del curso</p> <p>PROMOCIÓN 10% DESCUENTO pronto pago</p>
--	--

<p><u>PROGRAMACIÓN DE TURNO</u></p> <p>CURSO DE MAÑANA: De Lunes a Viernes 10:00 – 15:00 horas</p>

<p>SE ENTREGARÁ CERTIFICADO DE PROFESIONALIDAD NIVEL 3 expedido por el SEPE y la Comunidad de Madrid valido para EuroPASS, MAS <i>DIPLOMA</i> ACREDITATIVO AL FINAL DEL CURSO Y CARNET DE ESTETICISTA.</p> <p>BOLSA DE TRABAJO ACTIVA</p> <p>* Los plazos de entrega de los Certificados de Profesionalidad expedidos por la Comunidad de Madrid, no dependen de nuestra escuela CONSUELO SILVEIRA, con lo que, no nos responsabilizamos de los plazos de entrega de documentación certificada, al igual que los tiempos sobre las diferentes gestiones de nuestro alumnado, que dependan de la Comunidad de Madrid.</p>
--

IMPORTANTE.- LA RESERVA DE MATRICULA NO SE DEVOLVERA EN CASO DE ANULACIÓN DEL CURSO DEFINITIVO, ESTA SERA REUTILIZABLE DURANTE UN AÑO.

Escuela de Estética Consuelo Silveira, S.L. Camino de los Vinateros 51-53 28030 Madrid C.I.F. B-87071924
Tfnos.: 910557408 – 915755044 Fax 915768877
e-mail: info@consuelosilveira.com Web: www.consuelosilveira.com

TEMARIO ESTÉTICA INTEGRAL

FACIAL

Limpieza de cutis:

Higiene, Seguridad y Primeros Auxilios en el Centro de Estética.
Higiene Facial Con Peeling Scrub.
Higiene Facial Profunda con Hidropeeling.
Higiene Facial con Peeling Químico.
Higiene Facial con Dermo Peeling Punta de Diamante.

Masaje facial integral.

Últimos tratam faciales:

Rehidratación Profunda (Con ácido hialurónico y Parafina)
Tratam. Despigmentante
Tratam. Reafirmante Mini-Lift.
Tratam. Antiedad con minerales.
Tratam. Antiarrugas efecto Botox
Rejuvenecimiento de la mirada
Tratam. Purificante mineral mask

Electroestética facial

Vital Eskin (peel. Ultrasonico + tonificación)
Dermo Peeling Punta de Diamante
Alta frecuencia
Radiofrecuencia
BDR (aguja virtual, electroestética)
Mesoterapia Virtual Like
Hydraface

CORPORAL

Masaje corporal integral.

Últimos tratam corporales:

Tratam. Anticelulíticos: Compacta, edema, Crónica.
Tratam. Reductores y reafirmantes.
Tratam. Senos.
Tratam. Con Diferentes Peeling y envolturas

- Body Wrap, Barro marino, Crio-Terapia
- Yesoterapia y Parafango.

Electroestetica corporal

LPC (M Endermologico)
Meso Terapia Virtual.
Cavitación.
Radiofrecuencia.
Ultrasonidos.
Presoterapia.
Criolipolisis.
Zionic

Sistemas de depilación:

- **Cera:** Depilación con diferentes ceras tibias de un solo uso y parafinas tradicionales.
- **Eléctrica:** Con aguja (sistema Blend y Flash).
- **Diseño y depilación de cejas** con pinza.

Maquillaje: **SOCIAL** (Mañana, Tarde, Noche).
NOVIA.

Tratamientos complementarios: Tinte y lifting de pestañas.
Manicura y pedicura y Parafina de manos y pies.

Drenaje Linfático Integral

Mio-activo Integral

Quiromasaje Estético

TEORÍA

HIGIENE Y SEGURIDAD EN LOS CB:

Como higienizar y mantener el material de trabajo.

DERMATOLOGÍA:

La Piel y sus Funciones
Tipos de piel
Afecciones Cutánea

COSMETOLOGIA:

Conocimiento del Cosmético
Tipos de Producto
Cosmética Aplicada
Prescripción de Productos
Legislación cosmética.

PROTOSCOLOS:

Diagnóstico estético
Diseño de Protocolos

ASESORIA IMAGEN PERSONAL:

Lenguaje corporal
Estudio de proporciones y estilismo

COMUNICACIÓN:

El arte de transmitir
La comunicación a través de los medios.
La comunicación One to One
Percepción, Prejuicios
Espacio Visual Inputs
Organización Tareas.
Previsión, Provisión, Disposición
Ayudas comunicativas del Entorno
Gestión de la Crisis

ESCAPARATISMO:

Escaparate de tienda, interior y de cabina.

TECNICA DE VENTAS:

El Cliente
Cliente Interno vs Cliente externo
Pautas y Desarrollo del dialogo
Técnicas Básicas de Venta
Tipos de carácter: Cerebro Reptiliano, límbico y frontal
Tipos de personalidad simplificada. Teoría Carl G.Young

MARKETING:

Marketing Cosméticos y Servicios.
Publicidad Modelos
Análisis de la competencia
Análisis DAFO
VMV

GESTION DEL NEGOCIO:

Modelos de negocio
Pricing
Estacionalidad
Cuenta de Explotación
Stock, temperatura del negocio
El Mystery Shopper
Ladrones de tiempo
Gestión del Desempeño
Lider o jefe.

COACHING ADAPTADO:

Pautas generales
Estudio personalizado

COMO HABLAR EN PÚBLICO:

Vocalización. Entonación ritmo y pautas de diálogo con el cliente